

# AUTOMOTORES



## RANKING



ENTRE LAS 3 TOP CONCENTRAN **31,5 %** DEL MERCADO

## PRODUCCIÓN

**65,7 %**

CRECIMIENTO PROMEDIO DE TODOS LOS RIESGOS

**52,8 %**

CRECIMIENTO E.J. ANTERIOR

**69,9 %**

CRECIMIENTO E.J. 2021-2022

## RESULTADO TÉCNICO



Sobre primas netas devengadas

## 10 AÑOS ADELANTE Y ATRÁS

### AVANCES

- Capacidad de respuesta y soluciones digitales
- Mayor agilidad en los procesos de suscripción y emisión de pólizas
- Mejora en procesos de atención de siniestros
- Análisis de fraudes

### ÚLTIMA DÉCADA



### PRÓXIMA DÉCADA

### RETROCESOS

- Políticas de ajuste de tarifas
- Empeoramiento del resultado técnico
- Menor calidad de los servicios de asistencia y grúas
- Reposición de unidades Okm y repuestos

### FOMENTAR

- Regulación de la seguridad vial y prácticas delictivas
- Personalización de cobertura y servicio
- Disponibilizar tecnología para atender las necesidades del cliente
- Desarrollar el ecosistema de servicios de valor agregado (grúas, geolocalización, movilidad, etc.)

### EVITAR

- Guerra tarifaria desmedida
- Infraseguramiento
- Desequilibrios técnicos entre ajustes de primas y siniestros
- Deterioro del servicio, en particular, las grúas
- Que las sumas aseguradas de la RC no sean acordes a los posibles daños ocasionados por un evento importante
- Sentencias judiciales con valores fuera de contexto



## PRIMAS EMITIDAS (EN PESOS)

Rank 2022	Rank 2021	ASEGURADORA	PART. (%)	JUNIO 2022	(%) VAR 22-21	JUNIO 2021	(%) VAR 21-20	JUNIO 2020	(%) VAR 20-19	JUNIO 2019	(%) VAR 19-18	JUNIO 2018
1	1	FEDERACION PATRONAL	12,84	86.031.802.430	85,40	46.403.015.705	54,29	30.075.596.273	54,54	19.460.867.351	33,83	14.541.733.683
2	2	LA CAJA	10,15	67.989.779.039	77,31	38.344.262.148	45,48	26.356.414.752	46,94	17.936.616.565	25,63	14.277.858.706
3	4	SANCOR	8,47	56.747.565.695	74,79	32.466.449.759	50,17	21.619.658.090	67,27	12.924.686.013	47,64	8.754.141.804
4	5	SAN CRISTOBAL	7,93	53.124.294.494	80,31	29.462.918.174	60,58	18.347.696.432	58,35	11.586.534.091	41,40	8.193.866.945
5	3	RIVADAVIA	7,45	49.903.561.665	52,83	32.652.801.323	61,79	20.181.648.029	54,41	13.070.436.175	40,35	9.312.439.377
6	6	LA SEGUNDA	6,91	46.267.824.345	74,46	26.520.629.459	62,59	16.310.916.662	73,55	9.398.292.811	43,74	6.538.457.519
7	7	MERCANTIL ANDINA	6,23	41.743.305.683	75,26	23.818.306.157	70,81	13.944.537.958	54,85	9.005.377.484	50,21	5.995.005.694
8	8	PROVINCIA	4,27	28.575.021.036	85,17	15.431.651.138	62,03	9.524.110.120	35,72	7.017.491.062	32,24	5.306.611.548
9	9	ALLIANZ	3,06	20.496.805.006	49,18	13.739.708.660	51,73	9.055.338.003	51,60	5.973.337.613	37,31	4.350.174.498
10	10	ZURICH	2,73	18.311.869.560	55,70	11.761.338.396	44,52	8.138.414.345	49,73	5.435.441.264	36,31	3.987.517.927
11	13	RIO URUGUAY	2,62	17.561.590.242	106,74	8.494.720.699	80,92	4.695.241.275	39,61	3.363.076.978	49,49	2.249.726.622
12	11	SURA	2,23	14.953.474.660	52,38	9.813.422.094	24,19	7.902.152.314	51,60	5.212.435.819	28,89	4.044.244.771
13	14	MAPFRE	1,78	11.952.788.370	57,78	7.575.543.254	39,31	5.438.034.774	32,05	4.118.271.764	26,69	3.250.637.304
14	12	ZURICH ASEG. ARG.	1,74	11.660.575.580	22,23	9.540.022.475	30,22	7.326.176.749	27,62	5.740.697.323	25,46	4.575.649.496
15	15	MERIDIONAL	1,69	11.296.630.386	61,39	6.999.517.539	38,75	5.044.718.491	38,61	3.639.435.732	26,67	2.873.248.625
16	16	NACION	1,55	10.366.007.748	79,93	5.761.041.664	38,91	4.147.393.379	46,72	2.826.803.731	18,85	2.378.386.222
17	18	COOP. MUT. SEGUROS	1,34	8.984.282.199	62,21	5.538.512.153	62,15	3.415.633.674	81,84	1.878.327.488	19,95	1.565.932.569
18	17	ORBIS	1,31	8.765.862.060	56,82	5.589.822.252	30,34	4.288.772.202	60,15	2.677.912.109	49,27	1.794.040.947
19	19	EL NORTE	1,00	6.682.351.830	56,58	4.267.676.921	42,85	2.987.424.914	59,51	1.872.857.414	38,82	1.349.141.538
20	23	SMG SEGUROS	0,98	6.597.653.026	81,81	3.628.906.551	55,20	2.338.176.815	52,47	1.533.538.660	35,48	1.131.907.984
21	20	PARANA	0,93	6.238.840.986	48,02	4.214.843.579	26,73	3.325.899.631	47,94	2.248.096.981	29,17	1.740.394.773
22	21	TRIUNFO	0,91	6.096.911.643	50,26	4.057.679.674	71,77	2.362.292.829	68,03	1.405.895.658	70,58	824.161.674
23	24	BOSTON	0,85	5.684.204.833	66,01	3.424.033.734	37,83	2.484.303.285	32,79	1.870.864.171	27,22	1.470.617.649
24	25	LA PERSEVERANCIA	0,82	5.466.789.558	75,77	3.110.127.506	52,94	2.033.527.482	56,27	1.301.278.365	33,33	975.963.485
25	22	LIDERAR	0,79	5.314.012.493	40,36	3.786.065.509	19,73	3.162.207.115	24,83	2.533.185.352	15,73	2.188.786.527
26	26	HDI SEGUROS	0,76	5.091.836.752	66,42	3.059.663.182	99,70	1.532.116.804	83,21	836.271.208	87,56	445.858.245
27	27	GALENO	0,70	4.682.692.508	70,85	2.740.773.161	146,51	1.111.808.574	555,63	169.578.461	3.172,01	5.182.694
28	28	ESCUDO	0,62	4.154.078.372	68,00	2.472.632.994	29,51	1.909.184.397	37,49	1.388.573.682	76,66	786.004.246
29	29	BERKLEY	0,55	3.667.166.536	72,22	2.129.365.747	45,28	1.465.673.407	43,87	1.018.722.553	28,67	791.733.856
30	31	SEGUROMETAL	0,48	3.183.294.229	64,35	1.936.910.524	55,34	1.246.884.576	63,90	760.772.890	30,63	582.401.412
31	33	LA HOLANDO	0,47	3.162.399.195	88,51	1.677.599.539	41,90	1.182.217.640	41,16	837.512.179	38,05	606.686.891
32	32	IUNIGO	0,44	2.963.454.402	70,27	1.740.479.840	109,11	832.322.552	673,15	107.653.787	-	-
33	36	PROVIDENCIA	0,44	2.928.131.818	80,24	1.624.533.601	53,03	1.061.602.987	110,54	504.225.380	74,52	288.915.981
34	35	ANTARTIDA	0,42	2.825.203.548	73,36	1.629.676.626	69,48	961.580.427	81,54	529.681.744	39,60	379.425.786
35	30	CALEDONIA	0,38	2.562.181.576	20,33	2.129.301.769	63,31	1.303.822.390	65,97	785.570.935	0,21	783.955.178
36	37	LA NUEVA	0,34	2.291.615.349	68,30	1.361.647.292	11,40	1.222.313.535	31,21	931.566.162	39,83	666.220.807
37	38	INTEGRITY	0,33	2.229.883.503	65,51	1.347.304.318	53,02	880.480.787	54,91	568.394.402	37,60	413.087.303
38	34	SEGURCOOP	0,32	2.152.595.240	31,00	1.643.254.747	60,66	1.022.844.584	50,49	679.683.509	45,96	465.659.818
39	39	VICTORIA	0,27	1.793.624.721	61,30	1.111.953.071	59,69	696.299.301	55,63	447.418.542	41,76	315.606.164
40	42	LA EQUITATIVA	0,26	1.730.952.539	80,40	959.523.098	50,95	635.657.510	64,18	387.163.420	31,10	295.308.575
41	44	LIBRA	0,26	1.724.977.043	128,06	756.372.718	148,97	303.795.416	1.282,14	21.980.120	-	-
42	41	IAPSER SEGUROS	0,25	1.647.056.559	60,06	1.029.022.219	49,48	688.379.177	55,09	443.850.719	48,81	298.262.516
43	43	NATIVA	0,23	1.544.039.432	67,72	920.607.641	63,17	564.218.694	75,08	322.265.120	20,96	266.420.198

# EXPERTA SEGUROS

Vayas a donde vayas,  
viajá seguro

CONSULTÁ CON TU  
PRODUCTOR ASESOR DE SEGUROS

☎ 0800 777 7278

🌐 [www.experta.com.ar](http://www.experta.com.ar)

Nº de inscripción en SSN  
0880

Atención al asegurado  
0800-666-8400

Organismo de control  
[www.argentina.gob.ar/ssn](http://www.argentina.gob.ar/ssn)

 **SSN** | SUPERINTENDENCIA DE  
SEGUROS DE LA NACIÓN



## PRIMAS EMITIDAS (EN PESOS)

Rank 2022	Rank 2021	ASEGURADORA	PART. (%)	JUNIO 2022	(%) VAR 22-21	JUNIO 2021	(%) VAR 21-20	JUNIO 2020	(%) VAR 20-19	JUNIO 2019	(%) VAR 19-18	JUNIO 2018
44	40	CHUBB	0,21	1.432.193.123	38,51	1.033.984.694	46,05	707.961.316	54,01	459.677.624	46,66	313.436.720
45	47	NIVEL	0,19	1.264.871.852	112,42	595.444.258	134,61	253.801.444	68,74	150.414.077	41,41	106.364.806
46	45	COPAN	0,17	1.121.346.360	50,04	747.367.248	30,22	573.922.334	57,19	365.119.203	26,37	288.930.404
47	46	AGROSALTA	0,16	1.058.629.587	56,90	674.724.827	37,27	491.546.738	60,86	305.570.679	9,07	280.162.155
48	50	METROPOL	0,15	983.128.411	81,68	541.144.458	49,21	362.667.217	83,65	197.472.762	39,47	141.590.028
49	49	HORIZONTE	0,15	977.435.948	75,71	556.267.523	62,16	343.031.643	71,94	199.502.458	46,59	136.091.703
50	48	EL PROGRESO	0,14	946.564.292	66,88	567.216.947	26,05	449.979.219	47,53	305.006.693	25,20	243.606.396
51	53	CARUSO	0,11	717.986.368	78,97	401.181.095	189,06	138.787.303	217,34	43.734.017	16,00	37.701.839
52	54	PRUDENCIA	0,10	647.653.088	97,13	328.534.053	20,97	271.579.950	43,22	189.628.725	6,11	178.706.970
53	57	EXPERTA SEGUROS	0,09	599.068.251	251,50	170.431.211	37.308,65	455.593	-	-	-	-
54	51	TPC SEGUROS	0,08	531.989.926	18,13	450.323.965	177,77	162.121.242	3.902,61	4.050.390	-	-
55	63	ATM SEGUROS	0,07	499.515.248	772,86	57.227.612	4.327,41	1.292.574	-	-	-	-
56	56	INSTITUTO DE SEGUROS	0,05	315.293.846	72,51	182.765.899	86,75	97.867.880	84,43	53.066.436	33,37	39.789.843
57	55	HAMBURGO	0,05	306.469.838	52,71	200.693.237	57,73	127.239.310	57,38	80.847.954	48,02	54.619.360
58	58	ARGOS	0,04	250.207.543	60,52	155.874.682	3,03	151.283.855	18,30	127.883.600	14,67	111.521.124
59	61	FINISTERRE	0,04	237.492.369	219,38	74.360.654	-	-	-	-	-	-
60	-	BBVA SEGUROS	0,03	217.759.873	-	-	-	-	-	-	-	-
61	59	CAJA DE TUCUMAN	0,03	208.965.475	55,62	134.276.597	36,11	98.649.570	35,15	72.990.739	51,38	48.215.795
62	52	PROF SEGUROS	0,02	151.927.100	(64,61)	429.330.652	(5,95)	456.497.301	13,88	400.844.729	39,20	287.953.330
63	60	LATITUD SUR	0,02	116.167.831	38,58	83.826.750	39,99	59.882.563	51,40	39.553.293	29,57	30.526.665
64	62	LUZ Y FUERZA	0,02	107.147.093	48,53	72.138.886	45,15	49.698.839	75,20	28.366.911	38,39	20.497.985
65	64	CAMINOS PROTEGIDOS	0,01	63.468.284	66,20	38.187.447	117,25	17.577.573	68,80	10.413.426	31,28	7.932.388
66	65	EVOLUCION	0,01	62.680.842	148,50	25.224.184	65,52	15.239.707	82,11	8.368.541	34,20	6.236.075
67	-	NOBLE	0,00	769.910	-	-	-	-	-	-	-	-
68	66	EUROAMERICA	0,00	11.253	4,81	10.737	-	-	-	-	-	-
-	-	<b>TOTAL</b>	<b>100,00</b>	<b>669.967.731.600</b>	<b>69,90</b>	<b>394.194.176.226</b>	<b>52,81</b>	<b>257.958.581.697</b>	<b>53,72</b>	<b>167.815.155.044</b>	<b>36,00</b>	<b>123.395.261.143</b>

## RESULTADOS TÉCNICOS DEL RAMO

ASEGURADORAS	PRIMAS NETAS DEVENGADAS (\$)	SINIESTROS NETOS DEVENGADOS (\$)	SINIESTROS/ PRIMAS (%)	GASTOS TOTALES (1 \$)	GASTOS/ PRIMAS (%)	RESULTADOS TÉCNICOS (\$)	RT/PRIMAS (%)
AGROSALTA	857.927.741	-699.677.258	-81,55	-1.640.796.343	-191,25	-1.482.545.860	-172,81
ALLIANZ	20.477.288.236	-8.842.604.859	-43,18	-8.542.107.635	-41,72	3.092.575.742	15,10
ANTARTIDA	2.666.798.348	-1.402.197.580	-52,58	-1.383.342.515	-51,87	-118.741.747	-4,45
ARGOS	196.230.025	-479.242.372	-244,22	-128.092.827	-65,28	-411.105.174	-209,50
ATM SEGUROS	306.140.859	-240.815.900	-78,66	-202.233.573	-66,06	-136.908.614	-44,72
BBVA SEGUROS	199.170.049	-87.857.771	-44,11	-57.172.985	-28,71	54.139.293	27,18
BERKLEY	3.635.643.815	-1.595.396.541	-43,88	-1.810.119.945	-49,79	230.127.329	6,33
BOSTON	4.777.422.318	-2.490.711.519	-52,14	-2.698.232.560	-56,48	-411.521.761	-8,61
CAJA DE TUCUMAN	155.671.133	11.747.430	7,55	-531.262.982	-341,27	-363.844.419	-233,73
CALEDONIA	2.551.314.117	-1.521.411.211	-59,63	-1.517.776.883	-59,49	-487.873.977	-19,12
CAMINOS PROTEGIDOS	77.263.217	-13.565.335	-17,56	-32.712.651	-42,34	30.985.231	40,10

# ¿Sos **PAS**?

Sumate a nuestra red comercial y accedé a:

- + Tu sitio web y app multicompañías para tus asegurados: ambas 100% personalizables con tu marca **SIN COSTO**
- + Gestión de siniestros 360°
- + Condiciones preferenciales
- + Alianzas con las aseguradoras más importantes del país y
- + Un equipo con gran experiencia en el mercado que te acompañará en cada uno de tus negocios



**Global Solution Broker S.A.**  
Innovación en Servicios al Productor de Seguros

Aliado Comercial Líder de



**GRUPO  
SANCOR  
SEGUROS**



**Allianz**

y más

**Una plataforma tecnológica omnicanal, fácil de usar y única en el mercado.**

**Sumate a la era digital con  Globalia sin costo.**

**¡Escribinos y te contactaremos para mostrarte una herramienta muy novedosa!**



comercial@gsbroker.com.ar



+54911 2667 1521



www.gsbroker.com.ar

Seguinos en



Nº de inscripción en SSN  
1077

Atención al asegurado  
0800-666-8400

www.argentina.gob.ar/ssn

Organismo de control



SUPERINTENDENCIA DE  
SEGUROS DE LA NACIÓN



## RESULTADOS TÉCNICOS DEL RAMO

ASEGURADORAS	PRIMAS NETAS DEVENGADAS (\$)	SINIESTROS NETOS DEVENGADOS (\$)	SINIESTROS/ PRIMAS (%)	GASTOS TOTALES (1 \$)	GASTOS/ PRIMAS (%)	RESULTADOS TÉCNICOS (\$)	RT/PRIMAS (%)
CARUSO	661.301.113	-575.107.638	-86,97	-402.177.715	-60,82	-315.984.240	-47,78
CHUBB	1.459.642.782	-477.546.247	-32,72	-534.024.185	-36,59	448.072.350	30,70
COOP. MUTUAL SEGUROS	8.829.130.828	-3.457.812.896	-39,16	-4.878.748.685	-55,26	492.569.247	5,58
COPAN	959.944.452	-964.147.722	-100,44	-890.567.786	-92,77	-894.771.056	-93,21
EL NORTE	6.601.291.613	-2.454.118.549	-37,18	-3.379.986.274	-51,20	767.186.790	11,62
EL PROGRESO	898.742.419	-659.636.773	-73,40	-552.365.309	-61,46	-313.259.663	-34,86
ESCUDO	3.928.930.462	-1.338.713.292	-34,07	-2.031.394.435	-51,70	558.822.735	14,22
EUROAMERICA	14.102	829	5,88	-986	-6,99	13.945	98,89
EVOLUCION	54.974.710	-17.380.454	-31,62	-23.660.554	-43,04	13.933.702	25,35
EXPERTA SEGUROS	593.370.065	-469.667.596	-79,15	-254.164.739	-42,83	-130.462.270	-21,99
FEDERACION PATRONAL	83.413.640.712	-77.616.281.330	-93,05	-27.475.984.928	-32,94	-21.678.625.546	-25,99
FINISTERRE	261.532.151	-185.158.203	-70,80	-245.638.159	-93,92	-169.264.211	-64,72
GALENO LIFE	4.710.163.504	-2.877.752.173	-61,10	-1.898.883.289	-40,31	-66.471.958	-1,41
HAMBURGO	309.470.042	-36.553.976	-11,81	-135.419.853	-43,76	137.496.213	44,43
HDI SEGUROS	4.922.127.482	-2.772.511.469	-56,33	-2.479.066.326	-50,37	-329.450.313	-6,69
HORIZONTE	965.006.090	-188.771.723	-19,56	-468.017.207	-48,50	308.217.160	31,94
IAPSER SEGUROS	1.739.985.654	-498.764.662	-28,66	-1.298.295.736	-74,62	-57.074.744	-3,28
INSTITUTO DE SEGUROS	324.677.056	-124.555.202	-38,36	-74.588.538	-22,97	125.533.316	38,66
INTEGRITY	2.214.115.412	-1.186.014.866	-53,57	-1.246.712.409	-56,31	-218.611.863	-9,87
IUNIGO	2.991.557.280	-1.976.348.661	-66,06	-1.578.344.588	-52,76	-563.135.969	-18,82
LA CAJA	66.905.379.156	-34.856.936.916	-52,10	-32.105.248.016	-47,99	-56.805.776	-0,08
LA EQUITATIVA	1.693.742.257	-867.980.290	-51,25	-758.911.800	-44,81	66.850.167	3,95
LA HOLANDO	3.116.184.329	-1.663.992.619	-53,40	-1.790.690.936	-57,46	-338.499.226	-10,86
LA NUEVA	2.156.308.934	-2.151.904.729	-99,80	-1.244.908.794	-57,73	-1.240.504.589	-57,53
LA PERSEVERANCIA	5.353.304.972	-2.027.170.734	-37,87	-2.632.118.845	-49,17	694.015.393	12,96
LA SEGUNDA	44.919.952.465	-23.688.964.740	-52,74	-22.687.358.258	-50,51	-1.456.370.533	-3,24
LATITUD SUR	128.877.750	-48.585.914	-37,70	-57.671.227	-44,75	22.620.609	17,55
LIBRA	1.666.869.749	-1.110.133.434	-66,60	-801.314.767	-48,07	-244.578.452	-14,67
LIDERAR	5.547.534.451	-2.602.686.986	-46,92	-4.075.894.721	-73,47	-1.131.047.256	-20,39
LUZ Y FUERZA	100.530.011	-65.088.536	-64,75	-49.869.399	-49,61	-14.427.924	-14,35
MAPFRE	12.073.513.361	-4.721.816.183	-39,11	-5.420.770.533	-44,90	1.930.926.645	15,99
MERCANTIL ANDINA	41.609.511.460	-23.901.166.141	-57,44	-16.916.763.205	-40,66	791.582.114	1,90
MERIDIONAL	5.083.398.332	-1.777.734.198	-34,97	-3.274.344.669	-64,41	31.319.465	0,62
METROPOL	947.049.061	-624.158.432	-65,91	-474.410.906	-50,09	-151.520.277	-16,00
NACION	10.364.107.333	-3.824.132.421	-36,90	-3.522.967.893	-33,99	3.017.007.019	29,11
NATIVA	1.520.430.484	-622.942.340	-40,97	-648.534.986	-42,65	248.953.158	16,37
NIVEL	1.220.007.909	-492.622.466	-40,38	-773.583.419	-63,41	-46.197.976	-3,79
ORBIS	8.832.301.811	-5.872.134.746	-66,48	-5.198.601.594	-58,86	-2.238.434.529	-25,34
PARANA	6.249.429.314	-3.555.366.089	-56,89	-3.050.120.656	-48,81	-356.057.431	-5,70
PROF SEGUROS	296.599.368	114.635.226	38,65	-688.830.880	-232,24	-277.596.286	-93,59
PROVIDENCIA	2.912.961.532	-1.244.117.874	-42,71	-1.625.009.288	-55,79	43.834.370	1,50
PROVINCIA SEGUROS	27.602.687.020	-12.963.752.864	-46,97	-9.426.950.299	-34,15	5.211.983.857	18,88
PRUDENCIA	47.319.269	-193.196.323	-408,28	-102.907.731	-217,48	-248.784.785	-525,76

in



Para vos es más  
que un auto,  
para nosotros  
también.

Encontrá la mejor cobertura.  
[lasegundaonline.com.ar](http://lasegundaonline.com.ar)

Lo primero sos vos.

 **la segunda**  
SEGUROS

N° de inscripción SSN  
Rubro 0317 | Rubro 0618  
Rubro 0117 | Rubro 0436

Departamento de Orientación  
y Asistencia al Asegurado

0800-666-8400

[www.argentina.gob.ar/ssn](http://www.argentina.gob.ar/ssn)

 **SSN** | SUPERINTENDENCIA DE  
SEGUROS DE LA NACIÓN



## RESULTADOS TÉCNICOS DEL RAMO

ASEGURADORAS	PRIMAS NETAS DEVENGADAS (\$)	SINIESTROS NETOS DEVENGADOS (\$)	SINIESTROS/ PRIMAS (%)	GASTOS TOTALES (1 (\$)	GASTOS/ PRIMAS (%)	RESULTADOS TÉCNICOS (\$)	RT/PRIMAS (%)
RIO URUGUAY SEGUROS	16.881.828.153	-8.979.943.452	-53,19	-7.865.387.555	-46,59	36.497.146	0,22
RIVADAVIA	52.713.647.662	-31.688.039.225	-60,11	-24.362.002.885	-46,22	-3.336.394.448	-6,33
SAN CRISTOBAL	51.675.148.983	-27.410.764.209	-53,04	-25.360.599.093	-49,08	-1.096.214.319	-2,12
SANCOR	55.209.453.265	-26.247.152.983	-47,54	-24.983.629.293	-45,25	3.978.670.989	7,21
SEGURCOOP	2.539.924.876	-1.375.989.524	-54,17	-808.562.902	-31,83	355.372.450	13,99
SEGUROMETAL	3.162.304.904	-1.944.783.255	-61,50	-1.506.614.730	-47,64	-289.093.081	-9,14
SMG SEGUROS	6.460.387.022	-4.294.415.718	-66,47	-2.805.818.693	-43,43	-639.847.389	-9,90
SURA	15.136.658.856	-9.483.097.347	-62,65	-6.016.577.946	-39,75	-363.016.437	-2,40
TPC	583.543.771	-196.086.833	-33,60	-387.074.136	-66,33	382.802	0,07
TRIUNFO	6.997.321.591	-3.595.421.686	-51,38	-7.281.127.513	-104,06	-3.879.227.608	-55,44
VICTORIA	1.744.627.859	-848.220.615	-48,62	-994.337.872	-56,99	-97.930.628	-5,61
ZURICH ARGENTINA	12.205.952.490	-4.365.678.481	-35,77	-6.697.131.958	-54,87	1.143.142.051	9,37
ZURICH ASEG. ARG.	12.051.422.251	-4.822.734.662	-40,02	-5.073.240.012	-42,10	2.155.447.577	17,89
<b>TOTALES</b>	<b>649.449.660.379</b>	<b>-369.250.337.858</b>	<b>-56,86</b>	<b>-299.944.397.734</b>	<b>-46,18</b>	<b>-19.745.075.213</b>	<b>-3,04</b>

(1) Incluye Gastos de Producción, Gastos de Explotación y Gastos a cargo del Reaseguro





**Encontrá el seguro que  
mejor se adapte a vos  
entre una amplia gama  
de coberturas y empresas.**

**Estamos cuando nos necesitás.**

**#Nosimporta**

ENCONTRANOS EN:

PUERTO MADERO / CABA / BAHÍA BLANCA / CÓRDOBA / SAN FERNANDO / PARQUE LELOIR

[www.scbrokerdeseguros.com](http://www.scbrokerdeseguros.com)



Camila O'Gorman 412 - Piso 18 / +54 11 5263 7500



@scbrokerdeseguros



/SCBrokerDeSeguros





## Mix explosivo: guerra tarifaria, inflación desmedida, siniestralidad prepandemia, falta de repuestos y quebranto técnico

La salida de la pandemia permitió retomar el flujo habitual de emisión, con un primaje que estuvo por encima del promedio de mercado y de la inflación. Sin embargo, se vive uno de los momentos más revulsivos para el ramo, con una profunda competencia por tarifas, siniestros que volvieron a los parámetros prepandemia y cuyos costos exceden la inflación, generando un quebranto técnico que preocupa a todo el mercado. A esto se suma las dificultades para acceder a repuestos y las deficiencias en el servicio de grúas.

### BALANCE EJERCICIO 2021/2022

#### PERFORMANCE

- Una parte del ejercicio estuvo afectada por el Covid-19 y otra por la baja en la actividad económica.
- La salida gradual de la pandemia permitió retomar el flujo habitual de emisión, con primas 4 p.p. por arriba del promedio de mercado.
- Pero se dio en un ejercicio complejo, con un marcado incremento de la frecuencia siniestral pospandemia y con altos niveles de inflación.
- Eso hizo que, por la situación económica, la gente priorice el gasto en recursos básicos necesarios.
- Se avizoraron nuevas necesidades de movilidad y protección de los clientes.

#### COMPETENCIA

- Si bien el mercado está muy atomizado, con más de 60 operadores, presenta una mayor concentración entre las primeras líderes.
- La competencia está en un pico histórico, en un contexto con bajos niveles de patentamientos y transferencias que impactan de manera directa en la comercialización de nuevos seguros.
- Se implementaron actualizaciones periódicas de sumas aseguradas por incremento de la frecuencia siniestral pospandemia y de la inflación, que afectó los costos siniestros.
- Se aplicaron rebajas para mantener coberturas en el escenario de pandemia, pero tras la normalización sanitaria y por la fuerte inflación, se incrementaron las tarifas fuertemente.

- A su vez, se incrementaron las franquicias y algunas compañías implementaron franquicias variables.
- En muchos casos, se priorizó la retención de clientes por sobre el crecimiento.

#### SINIESTRALIDAD

- Tras un ejercicio previo con resultados técnicos positivos (con baja siniestralidad por las restricciones a la circulación), en este período se volvió a tener un quebranto técnico (3% de las primas devengadas) como se venía dando históricamente.
- La frecuencia siniestral y de circulación volvieron a los mismos niveles previos a la pandemia, incluso algo por arriba.
- La siniestralidad se presentó por encima de la inflación.
- La dinámica inflacionaria, de la mano de fuertes aumentos en repuestos y mano de obra de talleres, elevaron los costos siniestros.
- Se sintió la escasez de repuestos por trabas a las importaciones.
- Se vio un aumento llamativo del robo de ruedas, con crecimiento del fraude.
- Para no perder competitividad ni cartera, hubo dificultades para trasladar a precio los aumentos que mes a mes se observaban en los costos siniestros.
- Alerta por los aumentos de los montos de las demandas y/o de las sentencias judiciales.



## Mucho más que el seguro N°1 en motos

En el sector de motos marcamos la diferencia, somos la Compañía número 1 del mercado, con los mejores beneficios y las más grandes prestaciones. Ahora, con la misma seriedad y respaldo, además de tu moto cuidamos tu auto.

[atmseguros.com.ar](http://atmseguros.com.ar)

**0810 345 0492**

**ATM**  
**SEGUROS**

Para mayor información, **consultá a tu Productor Asesor de Seguros.**

N° de inscripción en SSN  
0812

Atención al asegurado  
0800-666-8400

Organismo de control

[www.argentina.gob.ar/ssn](http://www.argentina.gob.ar/ssn)

 **SSN** SUPERINTENDENCIA DE SEGUROS DE LA NACIÓN



## TENDENCIAS EJERCICIO 2022/2023



## DINÁMICA

**MARIANO MOLINARI**Suscriptor de Riesgos No Automáticos  
Automotores y Motovehículos**FEDERACIÓN PATRONAL**

**MARIANO MOLINARI:** En el actual ejercicio 2022-2023, el ramo Automotores posee un crecimiento muy interesante, de más de 70.000 unidades, en un contexto totalmente desfavorable. Esa cifra nos posiciona como compañía líder del mercado gracias a la tracción y excelente trabajo de nuestros PAS. La siniestralidad también acompañó dicho crecimiento, pero sin grandes modificaciones en frecuencias y en impacto. La misma se desvía por el contexto macroeconómico.

**JUAN PABLO TRINCHIERI**

Gerente de Seguros Patrimoniales

**SANCOR SEGUROS**

**JUAN PABLO TRINCHIERI:** En materia comercial, la actualidad del ejercicio viene siendo similar a la del período anterior para nosotros. Se mantienen los niveles de crecimiento, producto de diferentes acciones comerciales y de retención, que continuamos llevando adelante con nuestro cuerpo de ventas. En materia de siniestralidad, el escenario sigue siendo complejo, con una frecuencia siniestral que continúa en aumento y con índices de inflación aún mayores a los del ejercicio pasado. Esto impacta fuertemente en los costos siniestrales, afectando significativamente el resultado del ramo. Asimismo, se continúan incrementando los robos parciales y totales, y persisten los problemas en materia de importaciones, cuestiones que inevitablemente el mercado debe acompañar con actualizaciones de los cuadros tarifarios para poder compensar estos impactos.

**ROXANA REYNOSO**

Gerente de Planificación y Desarrollo Comercial

**SEGUROS RIVADAVIA**

**ROXANA REYNOSO:** Próximos a un proceso eleccionario, se presenta cierta incertidumbre en el comportamiento de los consumidores. No obstante, se observa que el mercado asegurador sigue trabajando con un enorme esfuerzo, realizando inversiones en tecnología para mejorar los servicios y empatazarse con las necesidades del cliente.

**AUGUSTO VÉLEZ:** Para este ejercicio, se siguen esperando porcentajes muy altos de inflación, que tendrán el correlato en el costo siniestral y, en consecuencia, en las tarifas. Si bien

**AUGUSTO VÉLEZ**

Gerente Automotores

**LA SEGUNDA SEGUROS**

vamos a seguir observando un crecimiento en la evolución de la prima, la misma está más asociada a un crecimiento de las sumas aseguradas y no a un mercado que crezca de manera genuina en cantidad suficiente. Por el contrario, es muy posible que comencemos a ver reducciones de planes producto de la crisis, y de los incrementos que el mercado en general está trasladando a sus distintos planes comerciales. El mercado se mueve lentamente, quizás algo por sobre la inflación, como consecuencia de la necesidad de mejorar los desvíos técnicos y ante la imposibilidad de obtener retornos financieros superiores a la inflación, pero lejos de lo que aún se requiere para estabilizar técnicamente el negocio, y de impulsar un verdadero crecimiento del ramo.

**MAURO ZOLADZ**

Head of Customer Proposition

**ZURICH ARGENTINA**

**MAURO ZOLADZ:** Logramos retomar el crecimiento del portafolio, con una suscripción responsable y sustentable. Afrontamos los cambios de tendencia relacionados con la vuelta a la normalidad (circulación) pospandemia, el incremento en algunas frecuencias (ej. robo de ruedas) y el contexto de suba de valores de sumas aseguradas. La actividad comercial mantiene su ritmo de crecimiento desde enero de 2022, y los convenios renovados y las nuevas alianzas potenciarán aún más el desarrollo de nuestro portafolio. Cualquier escenario de reactivación del sector automotriz (ej. patentamientos, crédito, etc.) será más que bienvenido.

**ARIEL DEFILIPPI**

Gerente Comercial

**COOPERACIÓN SEGUROS**

**ARIEL DEFILIPPI:** El ejercicio viene muy complicado. Más allá de que el mercado comenzó a ajustar (tarifas, franquicias) está muy por debajo de la necesidad técnica. La siniestralidad y los gastos siguen creciendo, debido a la escasez de repuestos, al aumento constante de la mano de obra e insumos en las reparaciones, a la falta de vehículos para reposición, aumento de robo de cubiertas, etc. Comercialmente, la guerra de precios ha hecho mella en el mercado.



**LA EQUITATIVA**  
COMPAÑÍA DE SEGUROS

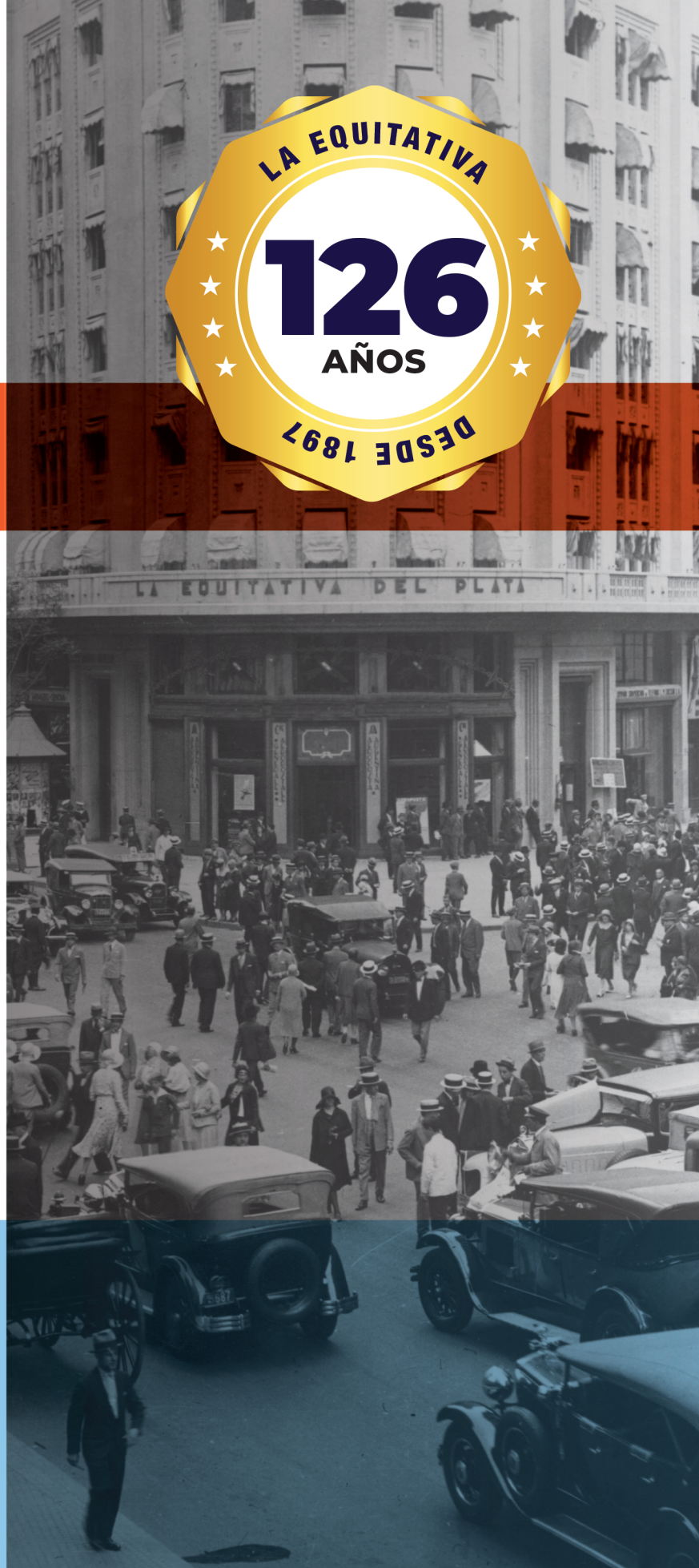
**1897·2023**

En 1897 un grupo de comerciantes, representantes de las distintas corrientes inmigratorias que forjaron la identidad de nuestro país, fundó nuestra compañía.

Hoy, y hace más 70 años, somos una empresa familiar y nacional, en la que conviven hasta cuatro generaciones de empleados, productores asesores y clientes.

CUMPLIMOS  
**126 AÑOS**  
JUNTO A VOS  
Y TU FAMILIA

[WWW.LAEQUITATIVA.COM.AR](http://WWW.LAEQUITATIVA.COM.AR)



**LUCAS HEDUAN**Jefe Suscripción Seguros Masivos  
y Transporte**LA EQUITATIVA DEL PLATA**

**LUCAS HEDUAN:** El ramo tiene una evolución positiva por el crecimiento que hemos registrado gracias a la incorporación

de nuevos Productores Asesores de Seguros que se unen mes a mes a nuestro equipo. Asimismo, y a efectos de morigerar el impacto de la siniestralidad, hemos llevado adelante ajustes en las tasas, que entendemos nos permitirán hacer frente a una siniestralidad que seguirá los índices de inflación.

**CAMBIOS**

**MARIANO MOLINARI:** El mercado, como eje central de la evolución de los servicios, está influenciado por las nuevas necesidades de coberturas, por la demanda de respuesta de las compañías y por el marco económico del cliente final. En base a esto, el desafío de hoy es mantener la calidad en el servicio, pero, a la vez, poder brindarla con un valor que se incluya en la economía de cada cliente. El abanico de coberturas está en constante cambio, adaptándose a la demanda, como así también en qué período refacturamos nuestros contratos, todos condicionados por las regulaciones de los entes que nos guían.

**JUAN PABLO TRINCHIERI:** Observamos que se está aplicando mayor tecnología y hay una tendencia a la digitalización en el negocio. Sin embargo, esto se combina con una persistencia de la competencia por precio y, en el último tiempo, se está dando una marcada caída en los niveles de patentamientos, lo que afecta negativamente al ramo.

**ROXANA REYNOSO:** Nuestro principal objetivo es mantener nuestra posición de líderes en el mercado, con una política comercial basada en la relación a largo plazo con la red de PAS. Actualmente, estamos trabajando en aquellos productos que se ajustan a las necesidades de los clientes, buscando en forma permanente empatizar con sus exigencias y requerimientos, que van mutando, según sus posibilidades, presupuesto y preferencias. Desde 2020, estamos trabajando en un gran proyecto a mediano plazo, que es el cambio del Core, que servirá de base para ser mucho más ágiles en lo que a productos y mejores servicios se refiere.

**AUGUSTO VÉLEZ:** Si bien aún es incipiente, todo lo relativo a la telemática es un aspecto para seguir de cerca. Lo mismo

sucede con cambios en los hábitos de consumo, donde pareciera haber una menor propensión a comprar un vehículo propio, y, en paralelo, una mayor inclinación a compartir los viajes o a utilizar medios alternativos de transporte. Esto implicaría una reducción del mercado objetivo. Paralelamente, se observan cada vez más instaladas tendencias y estrategias sostenibles en la industria automotriz, lo que también tendrá impacto en la industria del seguro automotor.

**MAURO ZOLADZ:** La digitalización atravesó a este ramo en todos los procesos, punta a punta. En nuestro caso, contamos con herramientas de última generación para cotizar, cargar denuncias, inspeccionar, obtener documentación vía chatbot, etc.; facilitando así la gestión sencilla e integral a nuestros clientes. Esto es clave, porque proponemos un modelo de relacionamiento centrado en las personas, cercano a las necesidades y diferenciado por la propuesta de valor en cada contacto.

**ARIEL DEFILIPPI:** La telemática (que no es novedad en el resto del mundo) todavía no está muy desarrollada en nuestro país y creemos que, en algún momento, deberá crecer. Por otro lado, sería interesante una base única de siniestros del mercado para un mejor análisis/pricing y tener conexión con el DNRPA para tener acceder a los datos correctos de los vehículos y muchos otros puntos más.

**LUCAS HEDUAN:** Desde nuestra óptica, creemos que sería útil poder contar con una alternativa adicional a los límites establecidos para la cobertura de Responsabilidad Civil por la Superintendencia de Seguros de la Nación.



# TENEMOS **UN SEGURO** **PARA CADA NECESIDAD**



## # ESTÁS SEGURO ESTÁS TRANQUILO

**SERVICIO DE ASISTENCIA AL ASEGURADO:** La compañía de seguros dispone de un Servicio de Atención al Asegurado que atenderá las consultas y reclamos que presenten los tomadores de seguros, aseguradores, beneficiarios y/o derechohabientes. En caso de que el reclamo no haya sido resuelto o que haya sido denegada su adisión o desestimado, total o parcialmente, podrá comunicarse con la Superintendencia de Seguros de la Nación por teléfono al 0800 666 8400, correo electrónico a [denuncias@ssn.gob.ar](mailto:denuncias@ssn.gob.ar) o por formulario web. El servicio de Atención al Asegurado está integrado por: RESPONSABLE: (Raul Normando Moreno) SUPLENTE: (Sebastian Roberto Garcia Sturzenegger y Sergio Muñoz Cords).

**WWW.ORBISEGUROS.COM.AR**



Nº de inscripción en SSN  
0293

Atención al asegurado  
0800-666-8400

Organismo de control  
[www.argentina.gob.ar/ssn](http://www.argentina.gob.ar/ssn)





## 4,5 millones de Vehículos Expuestos a Riesgo: +8,8% anual y cambio en el podio de líderes

Los datos oficiales de la SSN con los Vehículos Expuestos a Riesgo de los ramos Automotores, Motos y TPP informados al Sistema SINENSUP en los Estados Contables al 30 de junio de 2022, marcan un incremento del 8,8% con respecto al ejercicio anterior, tras alcanzar un total de 14.482.649 unidades aseguradas.



Automotores se mantiene por lejos como el segmento más importante, con 7.832.874 vehículos asegurados, implicando un alza del 6,3% anual, por debajo del promedio general, pero muy destacable.



Motos sigue siendo el segmento que impulsa estos indicadores, con una fuerte escalada del 19,9% y más de 2,3 millones de motovehículos asegurados.



En Pickups, la categoría A creció 8,1% y la B un 9,6%, y entre ambas totalizan los 2,8 millones, siendo un segmento vigoroso y crecientemente importante para nuestro mercado.



Taxis y remises fue el segmento más flojo, con taxis casi estancados (suba del 0,5%) y 68 mil en total, mientras que los remises fueron los únicos que decayeron, con una baja del 12,6% y 40 mil autos con seguro.



En cuanto a las principales compañías, el podio tuvo cambios. Sigue siendo liderado por Rivadavia y Federación Patronal (ambas con 1,4 millones de unidades aseguradas y creciendo 6,9% y 6%, respectivamente), con la novedad que se subió al podio Triunfo Seguros (alza del 35% y 1.051.660 vehículos). Así, desplazó al cuarto lugar a Sancor Seguros (961 mil unidades, con un alza del 11,4% anual). La Caja completa el top-5, con 947 mil vehículos y un alza del 13,7%.

### VEHÍCULOS EXPUESTOS A RIESGO - TOP 30 AL 30 JUNIO 2022

RANK	ENTIDAD	VAR % 21/22	JUNIO 2022	JUNIO 2021	JUNIO 2020	JUNIO 2019	JUNIO 2018
1	RIVADAVIA	6,9	1.414.392	1.322.598	1.298.346	1.243.007	1.173.873
2	FED. PATRONAL	6,0	1.401.937	1.322.222	1.267.258	1.255.920	1.199.312
3	TRIUNFO	35,0	1.051.660	778.965	787.659	620.906	554.935
4	SANCOR	11,4	961.769	863.346	831.089	806.362	752.143
5	LA CAJA	13,7	947.921	833.729	820.283	858.240	863.587
6	SAN CRISTÓBAL	18,1	879.413	744.766	710.354	708.782	692.618
7	SEGUNDA	6,6	848.650	796.108	767.905	715.800	670.844
8	MERCANTIL ANDINA	4,6	625.946	598.408	563.698	553.339	522.710
9	RÍO URUGUAY	11,5	598.293	536.478	496.705	484.077	222.231
10	PROVINCIA	5,1	302.750	288.172	280.703	295.456	309.901
11	ORBIS	6,0	290.280	273.916	289.059	282.316	268.698
12	COOPERACIÓN SEGUROS	4,3	265.129	254.308	250.705	251.752	257.918
13	SURA	-3,9	260.961	271.414	305.192	340.610	368.518
14	LIDERAR	-8,3	251.003	273.829	310.850	373.183	429.310
15	AGROSALTA	-0,2	249.606	250.099	238.583	224.547	276.294
16	PARANÁ	2,8	248.130	241.324	246.480	252.259	261.038
17	NACIÓN	2,9	242.224	235.410	240.470	244.792	257.849
18	ATM	8,2	241.067	222.722	266.703	292.119	296.877
19	EL NORTE	8,6	232.880	214.416	205.627	206.712	201.511
20	ESCUDO	3,9	223.056	214.765	287.278	336.914	164.564
21	ALLIANZ	-4,7	210.656	221.013	241.823	239.808	230.372
22	MAPFRE	-4,1	205.329	214.060	211.529	246.708	261.278
23	LA PERSEVERANCIA	7,4	188.691	175.671	225.350	187.705	192.734
24	ZURICH	-2,3	182.138	186.502	197.469	219.718	206.698
25	LIBRA	41,1	176.578	125.162	81.556	53.731	41.574
26	ANTÁRTIDA	13,9	170.576	149.724	221.446	218.465	89.329
27	MERIDIONAL	-3,1	135.849	140.163	152.052	161.596	158.776
28	CALEDONIA	6,6	128.618	120.628	97.928	82.712	83.699
29	BOSTON	4,2	123.846	118.807	122.745	134.248	138.220
30	INTÉGRITY	5,7	111.976	105.956	103.040	105.601	102.313
	<b>TOTAL / 74</b>	<b>8,8</b>	<b>14.482.649</b>	<b>13.311.645</b>	<b>13.270.460</b>	<b>13.133.992</b>	<b>12.410.269</b>



# R.A.S.A

REASEGURADORES  
ARGENTINOS S.A



Experiencia  
Solidez  
Respaldo

Calificación  
**AA-**

## Haciendo historia en el **Reaseguro Argentino desde 1992**

Nacimos sobre bases del sector solidario, afianzando un proyecto de apoyo y crecimiento a empresas de Seguros en la República Argentina.

R.A.S.A se caracteriza por la fidelidad de sus clientes, fruto de su solvencia, la calidad de sus servicios y su interés en establecer relaciones de larga duración.

-  Avda. de Mayo 1370, 1° Piso, CABA
-  00 54 11 4384-7313/ 4381 2642/ 4383 6147
-  info@rasa-re.com.ar
-  www.rasare.com.ar

Nº de inscripción en SSN  
846

Atención al asegurado  
0800-666-8400

Organismo de control  
www.argentina.gob.ar/ssn

 **SSN** | SUP ERINTENDENCIA DE  
SEGUROS DE LA NACIÓN