

REASEGUROS

RANKING



ZURICH



ACR
argentina
COMPANIA DE REASEGUROS



Allianz

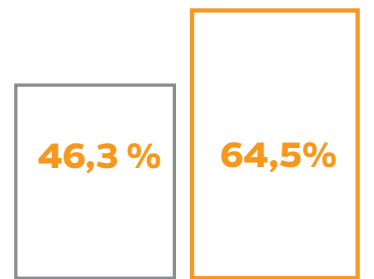


ENTRE LAS 3 TOP
CONCENTRAN

52,3 %

DEL MERCADO

PRODUCCIÓN



CRECIMIENTO
EJ. ANTERIOR

CRECIMIENTO
EJ. 2021-2022

RESULTADO TÉCNICO

+18,8 %

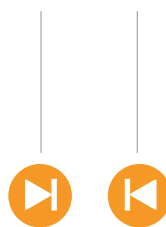
Sobre primas
netas devengadas

10 AÑOS ADELANTE Y ATRÁS

AVANCES

- Uso de la tecnología
- Creación de reaseguradoras locales que se han fortalecido y desarrollaron las necesidades propias del mercado
- Más y mejores productos, a nivel mundial

ÚLTIMA DÉCADA

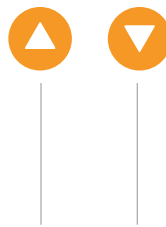


RETROCESOS

- El cambio climático, la pandemia, la inflación y los cyberataques dejaron al sistema con modelos obsoletos de predicción
- La imposibilidad de mantener una moneda homogénea que permita tener previsibilidad
- Nuestro país no avanzó en productos

FOMENTAR

- Creatividad para satisfacer una demanda más sofisticada y cambiante
- Maximizar los recursos para que la industria evolucione
- Desarrollo y avance del mercado, apalancado en la tecnología
- Acompañamiento a los clientes en la mejora continua



PRÓXIMA DÉCADA

EVITAR

- Concentración de riesgos
- Restricciones en el giro de divisas al exterior
- Disminución de capacidad y desinversión
- Falta de competencia
- Sentencias judiciales irracionales

Especialista en Reaseguros Facultativos

Aportamos nuestra experiencia en facilidades de suscripción, vehículos de retención de riesgo y coberturas paramétricas en Argentina, Uruguay y Paraguay



Contamos con acuerdos internacionales para
Contratos de Reaseguros

RE SOLUTIONS Corredores de Reaseguros SA es una empresa de RiskGroup Argentina



Honduras 5952 1^{er} piso C.A.B.A. Buenos Aires Argentina.
Tel.: (5411) 5217-6100 | 0800-345 RISK (7475)
Mail: info@riskgroup.com.ar | www.riskgroup.com.ar



PRIMAS EMITIDAS (EN PESOS)

Rank 2022	Rank 2021	ASEGURADORA	PART. (%)	JUNIO 2022	(%) VAR 22-21	JUNIO 2021	PRIMAS CEDIDAS RETROCESIONARIO (2022)	PRIMAS CEDIDAS / PRIMAS EMITIDAS (2022) (%)
1	1	ZURICH CIA. DE REASEGUROS ARG.	24,22	18.249.086.788	61,01	11.334.357.969	11.315.904.049	62,01
2	3	ASEG. ARGENTINOS CÍA. DE REASEGUROS (ACR)	14,58	10.989.381.562	72,24	5.928.819.497	9.440.664.047	92,45
3	2	ALLIANZ RE ARGENTINA	13,55	10.211.563.496	37,60	7.986.530.926	8.543.443.753	77,74
4	4	PUNTO SUR SOC. ARG. DE REASEGUROS	11,50	8.669.191.176	111,23	4.104.069.323	3.924.792.021	45,27
5	5	ACE AMERICAN INSURANCE (SUC. ARG.)	7,44	5.604.493.627	50,97	3.712.324.964	2.791.046.423	49,80
6	6	NACION REASEGUROS	5,93	4.468.383.012	40,07	3.190.143.814	3.934.682.982	88,06
7	8	SCOR GLOBAL P&C SE (SUC. ARG.)	4,90	3.692.236.098	67,69	1.815.654.869	416.111.538	13,67
8	7	REUNION RE CIA. DE REASEGUROS	4,04	3.044.617.212	88,02	1.963.769.994	2.363.916.966	64,02
9	9	MAPFRE RE (SUC. ARG.)	3,77	2.837.445.990	63,69	1.733.469.310	1.199.766.752	42,28
10	10	BERKLEY ARGENTINA DE REASEGUROS	3,49	2.630.419.093	114,76	1.224.798.237	1.916.104.847	72,84
11	11	FEDERACION PATRONAL REASEGUROS	3,14	2.369.881.883	140,54	985.252.891	1.794.084.272	75,70
12	12	IRB BRASIL RESEGUROS SA (SUC. ARG.)	1,79	1.352.051.722	38,47	976.415.741	562.162.695	41,58
13	13	REASEGURADORES ARGENTINOS (RASA)	1,64	1.238.889.023	58,24	782.922.146	361.429.590	29,17
14	14	AMERICAN HOME (SUC. ARG.)	0,00	0	-100,00	56.308.206	0	-
15	15	SEGURCOOP COOP. DE REASEGUROS	0,00	-93.990	1373,89	-6.377	-68.727	73,12
-	-	TOTALES	100	75.357.546.692	64,55	45.794.831.510	48.564.041.208	64,44

RESULTADOS TÉCNICOS DEL RAMO

ASEGURADORAS	PRIMAS NETAS DEVENGADAS (\$)	SINIESTROS NETOS DEVENGADOS (\$)	SINIESTROS/ PRIMAS (%)	RESULTADOS TÉCNICOS (\$)	RT/PRIMAS (%)
ACE AMERICAN INSURANCE (SUC. ARG.)	2.485.340.902	530.409.910	21,34	1.015.599.253	40,86
ALLIANZ RE ARGENTINA	1.761.329.948	546.798.700	31,04	777.173.913	44,12
AMERICAN HOME (SUC. ARG.)	234.829	17.902.986	7623,84	-63.003.497	-26829,52
ASEG. ARGENTINOS CÍA. DE REASEGUROS (ACR)	1.580.388.642	218.920.446	13,85	383.683.274	24,28
BERKLEY ARGENTINA DE REASEGUROS	722.928.664	126.502.997	17,50	505.236.700	69,89
FEDERACION PATRONAL REASEGUROS	576.220.654	197.864.826	34,34	188.367.196	32,69
IRB BRASIL RESEGUROS (SUC. ARG.)	1.082.278.463	221.056.836	20,43	506.749.288	46,82
MAPFRE RE (SUC. ARG.)	1.647.606.749	707.796.587	42,96	428.408.604	26,00
NACION REASEGUROS	191.847.043	-2.293.111	-1,20	-13.292.589	-6,93
PUNTO SUR SOC. ARG. DE REASEGUROS	4.745.279.810	3.347.937.720	70,55	20.725.924	0,44
REASEGURADORES ARGENTINOS (RASA)	895.371.352	-110.532.893	-12,34	615.619.829	68,76
REUNION RE CIA. DE REASEGUROS	704.037.106	353.555.239	50,22	44.118.940	6,27
SCOR GLOBAL P&C SE (SUC. ARG.)	3.890.057.402	1.818.209.283	46,74	892.673.425	22,95
SEGURCOOP COOP. DE REASEGUROS	9.405.775	118.746.308	1262,48	-18.254.143	-194,07
ZURICH CIA. DE REASEGUROS ARG.	6.846.448.433	5.774.105.054	84,34	-184.283.885	-2,69
TOTAL	27.138.775.772	13.866.980.888	51,10	5.099.522.232	18,79

(1) Incluye Gastos de Producción, Gastos de Explotación y Gastos a cargo del Reaseguro



Reaseguros: Ceder para Crecer

Carlos Salinas

Director Ejecutivo de la Cámara Argentina de Reaseguradores

El 2022 ha sido sin duda más difícil que los dos anteriores. No es que lo esperáramos. Pensamos que podíamos tener alguna mejora proveniente de medidas a tomar por parte del gobierno a principios de año. Esto no sucedió, y podemos decir que los temas principales fueron los siguientes:

Cambios en economía e inflación. El gobierno veía desde inicios de 2022 que las cosas no marchaban y que además se acentuaban y se perdía contra la inflación, aun con estrategias y cambios de secretarios o ministros. Comenzamos inclusive retomando el proyecto del gasoducto para hacerlo realidad, porque se comenzaba a hablar de una posible guerra entre Rusia y Ucrania, y esto cambiaría el panorama energético del mundo con problemas inclusive de alimentos. También se firmaron acuerdos con varios de los países principales, encabezados por Estados Unidos. Se acordó un nuevo plan con el FMI, y se avanzó con el Club de París en un acuerdo que estaba verdaderamente muy retrasado.

Salida de pandemia. Con la apertura parcial de las restricciones, todos volvimos a salir de nuestros hogares, en particular hacia fines del 2021. El hecho de generar mayor movimiento, nos llevó a viajar y visitar nuevamente a los reaseguradores y viceversa. En este aspecto, el año fue productivo, porque conseguimos mayor

conllevará pérdidas por cerca de US\$ 3.000 millones. En 2022, nos afectaron los malos resultados de las inversiones, que a junio aumentaron las pérdidas de la mayoría de las aseguradoras del país.

Pagos de reaseguro al exterior. Volvimos para atrás 10 años, ya que desde 2012 que no teníamos problemas tan extremos para el pago de reaseguros. Por supuesto, no desconocemos el contexto de falta de divisas, lo cual hace que las autoridades económicas pongan su vista sobre los pagos al exterior y comiencen a regular su salida. Sucedió desde el 19 de octubre de 2022, con un corte total, que luego de gestiones que realizamos ante la SSN y la Secretaría de Comercio comenzaron a liberar los facultativos. Lo aceptamos, ya que los contratos automáticos podían esperar un tiempo más y además su cancelación no es instantánea como en otras operaciones. Hasta el momento, la situación no ha cambiado.

Es tema muy importante para el mercado. Tuvimos pérdidas muy importantes a nivel técnico y financiero, sumado al bajo crecimiento del mercado. Máxime en un entorno inflacionario, el reaseguro es sin duda el soporte con más injerencia en el mercado como capital accesorio a nivel mundial.

Perspectivas 2023. Hacia adelante, vemos continuidad en la situación económica, pero con mejoras mes a mes, tomando medi-



“Volvimos para atrás 10 años, ya que desde 2012 que no teníamos problemas tan extremos para el pago de reaseguros al exterior”

capacidad para los negocios y logramos retomar la relación presencial que sigue siendo muy importante. Otro punto a destacar es el crecimiento del mercado local de reaseguro que, con sus 10 compañías activas y abiertas al mercado, ha sido un gran soporte durante la pandemia y pospandemia. Así, las compañías extranjeras que operan para su propio grupo económico también se fortalecieron y tuvieron que sostener el negocio, al igual que las compañías locales.

Aumento de la siniestralidad e inversiones. Era lógico que hubiese un aumento y, de alguna forma, era previsible. Pero ello se verificó principalmente en Automotores y ART, que son riesgos mayormente retenidos, cuyos efectos estuvieron más en las aseguradoras. A eso, se sumaron los problemas de importación de repuestos derivados de la falta de divisas y, a nivel agro, también hubo un incremento que continuará con la sequía, que se calcula

que van a acompañar momentos y esto podría verse reflejado en un punto de mejora de la inflación mensual. El avance de las obras como el gasoducto, nos permitiría a junio de 2023 dejar de importar y exportar. Acuerdos con Brasil con un swap de monedas similar al de China, por más de US\$ 15.000 millones de dólares, fortalecería reservas y eso llevaría a una mejora de los pagos de reaseguro al exterior. Un nuevo sistema de control para el reaseguro con gran similitud al que supimos tener en 2012, donde participó la SSN, Comercio, AFIP y BCRA, el cual hemos conocido y nos permitiría movernos con fecha cierta para el pago. Un mercado que realmente reasegure los riesgos que merecen ser reasegurados, aprovechando la herramienta del reaseguro y su capital, para realmente proteger nuestros riesgos y eso nos permita crecer. Tomando el mensaje de muchos empresarios del país, “Ceder para Crecer” debería ser también la visión de nuestro mercado.



Endurecimiento de condiciones, bajos rendimientos financieros y expectativas para normalizar pagos al exterior

El contexto internacional y el local generan desconfianza en los modelos de predicción y dificultad para la previsión en las coberturas de reaseguros. El mercado local sigue siendo clave para garantizar solvencia, pero necesita mayor estabilidad económica para mantenerse y evolucionar. El cambio climático y los ciberataques aumentan, pero no hay oferta para dar respuesta. Expectativas de los operadores respecto de la normalización de las restricciones a los pagos de reaseguros al exterior, con un anuncio alentador a principios de 2023. Tras una reunión entre Adriana Guida y el Ministro de Economía, Sergio Massa, se definió que la SSN será quien analice, fiscalice y controle las solicitudes de pagos de reaseguros al exterior. A tales fines, el organismo desarrolló un sistema de carga de solicitudes de pago, estableciendo así, un nuevo eslabón en la cadena de control tendiente a agilizar la gestión de las autorizaciones.

BALANCE EJERCICIO 2021/2022



PERFORMANCE

- La salida de la pandemia produjo a una reactivación de la actividad económica que se vio reflejado en mayor demanda de reaseguros.
- El ejercicio se vio influenciado por los resabios de la pandemia, la guerra Rusia-Ucrania, la desconfianza en los modelos de predicción y la inflación local/mundial.
- Se verificó un exceso de demanda por el cambio climático y los ciberataques en un contexto de restricción en la oferta, originada por insuficientes resultados provenientes de catástrofes.
- Prevalcieron los magros rendimientos financieros y la incertidumbre.
- Hubo un endurecimiento del mercado, que se traduce en aumento de precios, modificación de estructuras, condiciones y exclusiones.
- La inflación obstaculiza la rentabilidad, aún con aumento de precios y el crecimiento de las principales líneas de negocios.
- El mercado de reaseguro local supo equilibrar y dar capacidades a las aseguradoras.
- Fuerte preocupación por las restricciones al pago de reaseguros al exterior, en un contexto de mayores controles gubernamentales por la falta de divisas.



COMPETENCIA

- Se registraron condiciones más adversas para quienes compran reaseguro.
- Los reaseguradores mantuvieron una posición de otorgamiento de capacidad selectiva por riesgo, región y cliente.

- Se endurecieron los términos y condiciones, en forma muy variada dependiendo del ramo.
- Muchos mercados acordaron renovar en iguales condiciones, dependiendo de la siniestralidad, de la actividad y de la capacidad.
- Caución fue el ramo con menos capacidad ofrecida y esto generó mayores costos.
- Las mayores necesidades de cobertura generaron mayor presión en la obtención de coberturas que amparen los excesos de retención.
- La digitalización permitió diseñar nuevos productos y servicios, imposibles de realizar en forma rentable con el método tradicional.



SINIESTRALIDAD

- La siniestralidad fue adversa en general, y excesiva en determinadas coberturas y regiones.
- La sucesión de desajustes climáticos, políticos y económicos tornaron a la actividad con márgenes muy inferiores a los necesarios.
- Las inversiones fueron deficitarias, arrastradas por la incertidumbre en los diferentes procesos económicos influenciados por la inflación, entre otros elementos.
- Los montos de las sentencias se actualizan por tasas de interés activas, mientras que las aseguradoras y reaseguradoras perciben intereses menores.
- Gran incertidumbre sobre las considerables reservas de siniestros y cómo corregirlas.



TENDENCIAS EJERCICIO 2022/2023

DINÁMICA



JESÚS OSCAR PRIETO
Gerente General
REASEGURADORES ARGENTINOS (RSA)

JESÚS OSCAR PRIETO: No vemos grandes cambios con respecto al ejercicio anterior y, en la situación actual, existe un único escenario, donde vemos complicaciones económicas que hoy afectan en forma importante al mercado de seguros y reaseguro argentino, pues el gobierno no está logrando una estabilidad económica, no reduce el gasto público, cepo cambiario y restricciones a la importación.

En nuestro caso, en esta etapa, no se permite girar divisas al exterior para la cancelación de los contratos de reaseguro. Si esto continúa, transitaremos un año muy complejo para nuestro sector.



GUILLERMO PASTORE
Chairman
SPECIAL DIVISION
REINSURANCE BROKER

GUILLERMO PASTORE: En nuestro país, el reaseguro es esencial y garantiza la solvencia de un sistema descapitalizado por exceso de inversiones en títulos de deuda soberana de incierta cotización. Comercialmente, aproximadamente la mitad se contrata directamente y el resto utilizando intermediarios, donde los cinco primeros aglutinan la mayor parte del mercado.

CAMBIOS

JESÚS OSCAR PRIETO: Las nuevas tendencias se focalizan en el avance hacia tecnologías de manejo relativamente simple que se adapten al nuevo entorno de inteligencia artificial, herramientas y productos digitales, o bien aportan valor agregado a aseguradoras y reaseguradoras de distintas magnitudes.

GUILLERMO PASTORE: Mundialmente, y básicamente en los países desarrollados, las protecciones de envergadura se estructuran utilizando toda la capacidad existente y combinándola con títulos e instrumentos financieros que garantizan la maximización de las coberturas a precios que crezcan moderadamente.

Los reaseguros de índice o paramétricos son utilizados no solo para el agro, y la utilización de remediadores permiten que reaseguros, como cyber, se comercialicen con incrementos ra-

Con relación a la siniestralidad, existieron ramas más castigadas que otras, donde comienzan a verse peligrosas sentencias que exceden las sumas de las pólizas, esperando que instancias superiores de la justicia comprendan la irracionalidad de tales acciones. El infraraseguro es una realidad preocupante que el mercado está tomando en cuenta y, si no se produce la actualización debida, en general se aumenta la prima.

Desde noviembre pasado, se paralizaron los pagos de primas al exterior, y solo hacia fines de 2022 se autorizaron unos pocos pagos. Esperamos que las autoridades tomen conciencia que el no pago del reaseguro podría constituir una verdadera hecatombe, no solo para nuestra industria, sino también para todas las personas y bienes que protege.



NICOLÁS RODRÍGUEZ
CEO
RE SOLUTIONS CORREDORES
DE REASEGUROS

NICOLÁS RODRÍGUEZ: Lamentablemente, en cuanto al giro de divisas, no se viene evolucionando, e increíblemente, se puede hasta llegar a involucionar. Se debe tomar dimensión de la problemática que genera a toda la cadena, el no permitir la realización de pagos de las obligaciones y la forma de exposición de las coberturas a los clientes finales por la retención o la no aprobación de los giros de divisas.

Desde el lado de la siniestralidad y de la dinámica comercial, se está mejorando con un mercado en constante crecimiento.

zonables, pese al aumento de su siniestralidad.

Argentina debería imitar tendencias mundiales, permitiendo que las cedentes puedan reasegurar el 100% de los excedentes de su retención libremente, puedan generar productos aggiornados a nuestra idiosincrasia en forma automática, tender hacia el reaseguro desestructurado. Y, por supuesto, autorizar el pago de primas, sin lo cual cuando el siniestro llegue, las aseguradoras ingresarán en falencia.

NICOLÁS RODRÍGUEZ: La aplicación de la tecnología ha sido protagonista desde ya hace algunos años. Sin dudas, la mayor utilización de herramientas que generan un mejor análisis y gestión, brindará un aporte de valor a toda la industria.