

SEGUROS DE SALUD



RANKING



SANCOR SEGUROS



INSTITUTO DE SALTA SEGUROS DE VIDA



FEDERACIÓN PATRONAL SEGUROS S.A.



ENTRE LAS 3 TOP CONCENTRAN

54,2 %

DEL MERCADO

PRODUCCIÓN

65,7 %

CRECIMIENTO PROMEDIO DE TODOS LOS RIESGOS

36,5 %

CRECIMIENTO E.J. ANTERIOR

62,4%

CRECIMIENTO E.J. 2021-2022

RESULTADO TÉCNICO



-6,1 %

Sobre primas netas devengadas

10 AÑOS ADELANTE Y ATRÁS

AVANCES

- Nuevas coberturas
- Buen desarrollo y amplitud
- Digitalización
- Concientización y difusión
- Optimización de productos a partir de su accesibilidad

ÚLTIMA DÉCADA



RETROCESOS

- Bajo nivel de reconocimiento

FOMENTAR

- Innovación en coberturas y beneficios
- Mayor conciencia aseguradora



PRÓXIMA DÉCADA

EVITAR

- Burocracia
- Confusión con obras sociales y prepagas



PRIMAS EMITIDAS (EN PESOS)

Rank 2022	Rank 2021	ASEGURADORA	PART. (%)	JUNIO 2022	(%) VAR 22-21	JUNIO 2021	(%) VAR 21-20	JUNIO 2020	(%) VAR 20-19	JUNIO 2019	(%) VAR 19-18	JUNIO 2018
1	1	SANCOR	29,33	1.016.984.064	63,58	621.701.342	20,18	517.303.946	81,90	284.393.508	29,04	220.390.315
2	3	INSTITUTO DE SALTA	12,80	443.751.494	116,34	205.119.130	116,69	94.659.456	179,14	33.910.722	606,78	4.797.940
3	2	FEDERACION PATRONAL	12,12	420.236.254	69,93	247.299.596	39,83	176.856.396	138,43	74.175.455	234,90	22.148.766
4	4	SMG LIFE	7,41	256.854.842	32,85	193.336.695	35,20	143.005.628	31,02	109.145.519	7,05	101.960.129
5	6	ASSURANT	7,05	244.580.734	59,95	152.910.208	61,76	94.529.402	57,11	60.168.833	40,37	42.863.931
6	5	CARDIF	6,71	232.685.517	37,61	169.095.126	10,12	153.557.118	32,65	115.756.756	6,46	108.731.360
7	7	QUALIA	2,93	101.453.695	37,16	73.966.041	57,18	47.057.904	110,82	22.321.249	6.017,15	364.896
8	12	SURA	2,86	99.314.947	150,74	39.608.552	97,60	20.045.029	64,01	12.221.936	2.453,99	478.542
9	14	PRUDENTIAL	2,56	88.883.463	215,13	28.205.571	122.896,56	22.932	-	-	-	-
10	8	LIFE SEGUROS	2,32	80.356.664	14,94	69.913.048	(4,69)	73.355.896	1,05	72.594.440	(12,16)	82.644.726
11	9	ZURICH SANTANDER	2,15	74.667.875	31,67	56.710.391	24,61	45.508.700	66,77	27.288.681	11,23	24.534.221
12	11	COLON	2,12	73.412.339	52,79	48.048.495	62,66	29.539.639	50,89	19.577.169	32,71	14.751.490
13	10	LA CAJA	1,85	64.307.874	33,75	48.079.016	6,73	45.046.450	95,17	23.080.202	102,38	11.404.620
14	13	PREVINCA	1,48	51.380.121	40,71	36.515.552	27,52	28.634.708	41,13	20.290.002	21,66	16.677.986
15	15	RIO URUGUAY	1,32	45.938.688	75,12	26.231.987	120,10	11.918.027	65,97	7.180.759	29,06	5.563.987
16	16	CHUBB	0,77	26.600.161	36,84	19.439.534	44,96	13.410.574	47,17	9.112.242	103,03	4.488.234
17	17	BENEFICIO	0,72	24.963.761	47,24	16.954.853	78,83	9.480.777	157,53	3.681.409	(49,90)	7.347.948
18	18	EL SURCO	0,64	22.049.492	40,21	15.726.535	136,45	6.651.036	47,66	4.504.432	53,40	2.936.335
19	19	PLENARIA	0,61	21.037.455	38,59	15.179.684	29,29	11.740.644	39,83	8.396.353	21,17	6.929.207
20	24	FEDERADA	0,51	17.777.289	361,22	3.854.415	410,17	755.516	-	-	-	-
21	20	GALICIA	0,43	14.770.761	33,21	11.088.533	88,14	5.893.804	50,09	3.926.920	65,44	2.373.576
22	23	ORIGENES	0,29	9.992.965	52,40	6.556.974	33,74	4.902.749	2,35	4.790.170	(55,65)	10.799.806
23	22	MAPFRE VIDA	0,24	8.411.370	(8,28)	9.170.438	(3,42)	9.495.464	(13,13)	10.930.613	3,54	10.556.803
24	21	BHN VIDA	0,24	8.194.587	(16,41)	9.803.855	(24,85)	13.045.692	(5,68)	13.830.979	13,45	12.191.235
25	27	BINARIA VIDA	0,18	6.237.948	157,34	2.424.013	152,20	961.142	1.582,05	57.141	-	-
26	26	CRUZ SUIZA	0,12	4.122.303	47,29	2.798.770	6,19	2.635.724	120,74	1.194.057	(70,35)	4.027.563
27	25	EXPERTA SEGUROS	0,11	3.744.449	30,44	2.870.535	142,51	1.183.680	88,58	627.668	-	-
28	28	MAÑANA	0,06	2.029.592	7,64	1.885.616	45,90	1.292.383	22,05	1.058.914	(9,02)	1.163.939
29	-	BBVA SEGUROS	0,03	1.073.225	(7.560,72)	-14.385	-	-	-	-	-	-
30	-	ASV	0,02	801.672	-	-	-	-	-	-	-	-
31	29	NACION	0,01	307.153	(4,22)	320.692	(21,18)	406.854	-	-	-	-
32	-	ANTICIPAR	0,01	213.588	-	-	-	-	-	-	-	-
33	30	ZURICH INT. LIFE	0,00	30.934	(6,06)	32.928	(12,28)	37.537	(11,01)	42.183	(14,83)	49.527
34	31	MISTA	0,00	8.178	6,90	7.650	-	-	-	-	-	-
-	-	TOTAL	100,00	3.467.175.454	62,41	2.134.855.775	36,55	1.563.376.515	65,02	947.401.458	30,00	728.765.840

RESULTADOS TÉCNICOS DEL RAMO

ASEGURADORAS	PRIMAS NETAS DEVENGADAS (\$)	SINIESTROS NETOS DEVENGADOS (\$)	SINIESTROS/ PRIMAS (%)	GASTOS TOTALES (1 \$)	GASTOS/ PRIMAS (%)	RESULTADOS TÉCNICOS (\$)	RT/PRIMAS (%)
ANTICIPAR	213.371	-2.031	-0,95	0	0,00	211.340	99,05
ASSURANT	2.014.385.473	-9.109.379	-4,21	-204.772.946	-94,56	2.668.179	1,23
ASV	521.080	-40.013	-7,68	42.678	8,19	523.745	100,51
BBVA SEGUROS	391.516	-1.931.381	-493,31	-109.282	-27,91	-1.649.147	-421,22
BENEFICIO	24.623.992	-1.113.719	-4,52	-15.274.569	-62,03	8.235.704	33,45
BHN VIDA	8.194.587	715.205	8,73	-3.389.181	-41,36	5.520.611	67,37
BINARIA VIDA	7.730.279	-280.226	-3,63	-21.608.733	-279,53	-14.158.680	-183,16
CARDIF	223.981.907	-3.143.812	-1,40	-460.275.355	-205,50	-239.437.260	-106,90
CHUBB	30.927.819	-3.753.913	-12,14	-8.681.388	-28,07	18.492.518	59,79



RESULTADOS TÉCNICOS DEL RAMO

ASEGURADORAS	PRIMAS NETAS DEVENGADAS (\$)	SINIESTROS NETOS DEVENGADOS (\$)	SINIESTROS/ PRIMAS (%)	GASTOS TOTALES (1 \$)	GASTOS/ PRIMAS (%)	RESULTADOS TÉCNICOS (\$)	RT/PRIMAS (%)
COLON	77.856.053	39.894	0,05	-77.711.232	-99,81	184.715	0,24
CRUZ SUIZA	4.122.355	-350.322	-8,50	-1.696.706	-41,16	2.075.327	50,34
EL SURCO	21.725.924	-1.735.311	-7,99	-22.344.234	-102,85	-2.353.621	-10,83
EXPERTA SEGUROS	3.983.680	-719.359	-18,06	-1.694.765	-42,54	1.569.556	39,40
FEDERACION PATRONAL	271.436.445	-10.119.256	-3,73	-247.880.574	-91,32	13.436.615	4,95
FEDERADA	14.824.733	-815.692	-5,50	-9.242.017	-62,34	4.767.024	32,16
GALICIA SEGUROS	14.288.036	1.711.510	11,98	-21.778.091	-152,42	-5.778.545	-40,44
INSTITUTO DE SALTA	443.851.137	-291.992.851	-65,79	-151.088.388	-34,04	769.898	0,17
LA CAJA	60.615.344	-3.118.819	-5,15	-20.008.946	-33,01	37.487.579	61,85
LIFE SEGUROS	72.889.280	-20.112.854	-27,59	-97.621.950	-133,93	-44.845.524	-61,53
MAÑANA	1.420.372	-407.679	-28,70	-832.973	-58,64	179.720	12,65
MAPFRE VIDA	9.666.553	-121.708	-1,26	-8.791.217	-90,94	753.628	7,80
NACION	401.501	-40.225	-10,02	-106.209	-26,45	255.067	63,53
ORIGENES VIDA	10.005.191	-1.398.874	-13,98	-3.229.127	-32,27	5.377.190	53,74
PLENARIA	20.936.566	-1.284.919	-6,14	-18.827.240	-89,93	824.407	3,94
PREVINCA	51.516.065	-6.879.739	-13,35	-36.966.264	-71,76	7.670.062	14,89
PRUDENTIAL	72.713.480	-1.299.122	-1,79	-93.934.934	-129,19	-22.520.576	-30,97
QUALIA	100.918.636	-3.920.484	-3,88	-54.652.711	-54,16	42.345.441	41,96
RIO URUGUAY SEGUROS	43.330.393	-13.658.286	-31,52	-30.925.569	-71,37	-1.253.462	-2,89
SANCOR	1.011.552.689	-224.625.288	-22,21	-814.356.042	-80,51	-27.428.641	-2,71
SMG LIFE	256.931.404	-15.900.843	-6,19	-180.410.970	-70,22	60.619.591	23,59
SURA	49.555.634	-1.931.153	-3,90	-104.132.826	-210,13	-56.508.345	-114,03
ZURICH SANTANDER	81.910.961	-15.571.775	-19,01	-55.951.967	-68,31	10.387.219	12,68
TOTALES	3.208.258.528	-632.910.471	-19,73	-2.771.418.640	-86,38	-196.070.583	-6,11

(1) Incluye Gastos de Producción, Gastos de Explotación y Gastos a cargo del Reaseguro

Un ramo con buen crecimiento, que requiere de trabajo para mantener el envión que le dio la pandemia

Este segmento se vio beneficiado con la pandemia porque la llegada del Covid-19 generó más conciencia sobre la importancia de contratar coberturas de salud en la población. Sin embargo, aún hace falta mayor desarrollo, creatividad e información sobre sus diferencias respecto a obras sociales y prepagas, con herramientas digitales que serán clave en ese camino.

BALANCE EJERCICIO 2021/2022



PERFORMANCE

- El ramo incrementó su producción en forma significativa y en línea con el índice de inflación.
- Como consecuencia de la finalización de la pandemia, el balance es muy positivo y es notorio el aumento de la conciencia aseguradora en la población.
- Si bien el crecimiento de primas estuvo a la par de la inflación, eso no se traslada linealmente a las rentabilidades.



COMPETENCIA

- Se verifica un interés cada vez mayor en los productos de este ramo, que se materializó en un crecimiento en la producción.
- Las tarifas del ramo se mantienen relativamente estables.
- La competencia está enfocada en un constante incremento en la oferta de productos y en la customización de diferentes operatorias y beneficios.



SINIESTRALIDAD

- No se lograron mantener las ganancias técnicas del ramo, y en este ejercicio hubo pérdidas del 6,1% sobre primas netas devengadas.

- En materia siniestral, con la finalización de las restricciones impuestas por la pandemia, se reanudaron las intervenciones quirúrgicas y aumentaron considerablemente las denuncias de siniestros.
- La siniestralidad del ramo a nivel mercado se mantiene en niveles controlables, si bien se registró un aumento que repercutió en el resultado final.

TENDENCIAS EJERCICIO 2022/2023

DINÁMICA



MATÍAS MANZO
Gerente de Seguros de Personas
SANCOR SEGUROS

MATÍAS MANZO: En el ramo salud, venimos experimentando un importante crecimiento en la producción, que se refleja en nuestro notorio liderazgo en el mercado, el cual se consolida ejercicio tras ejercicio.



RICARDO PENNA
Jefe Seguros de Personas
FEDERACIÓN PATRONAL

RICARDO PENNA: El ramo salud continúa su expansión, motorizada por el aumento en la percepción de los Productores Asesores de Seguros de un riesgo que puede ser desarrollado a partir de la creciente necesidad de la sociedad.



JUAN LLADÓ
Gerente General
LIFE SEGUROS

JUAN MANUEL LLADÓ: En los primeros meses del ejercicio, la inflación viene teniendo un crecimiento mayor al esperado y el mercado está respondiendo con aumentos de sumas aseguradas para poder acompañar el poder adquisitivo de los bienes asegurados, pero esto supone mantenerse alertas con el desafío de poder mantener los volúmenes en todos nuestros canales de distribución y carteras, midiendo la elasticidad de los asegurados respecto a la situación particular de cada uno. Apostamos a continuar invirtiendo con las variables macroeconómicas actuales y proyectadas para el año, mejorando la comunicación con el cliente e intermediario a través de la eficientización de procesos y herramientas tecnológicas.

CAMBIOS

MATÍAS MANZO: Se viene evidenciando una tendencia hacia la simplificación, tanto en la suscripción como en la liquidación de siniestros. Al ser un seguro que actúa ante situaciones adversas que afectan a la salud de las personas, hay que generar procesos ágiles vinculados a la contratación, como así también, al momento de gestionar un siniestro, logrando así una mejor experiencia para el asegurado.

RICARDO PENNA: La tendencia del ramo es hacia complementar y reemplazar otro tipo de instrumentos privados

que protegen la salud de las personas y que poseen un marco regulatorio diferenciado. Para aprovechar esta tendencia, la industria debe procurar un mayor reconocimiento e identificación del producto por parte de la población asegurable.

JUAN MANUEL LLADÓ: Tenemos que trabajar en las nuevas tendencias tecnológicas y tener acompañamiento regulatorio para dar cobertura a las nuevas necesidades de los asegurados.